



LA STABILE ORGANIZZAZIONE ESTERA PRODUTTIVA, DISTRIBUTIVA E DA CANTIERE: come determinare il reddito facendo ricorso alle tecniche di transfer pricing

CAMERA DI COMMERCIO DELLA ROMAGNA – sede di Forlì: Corso della Repubblica, 5
20.09.2019 - ore: 09.30 – 13.30

PRESENTAZIONE

Nell'ambito del processo di internazionalizzazione delle imprese italiane, la scelta della forma giuridica dell'investimento all'estero e la sua corretta pianificazione fiscale giocano un ruolo fondamentale, in quanto consentono all'impresa italiana di identificare lo strumento operativo più adatto per operare nel paese estero e per ottimizzare il carico impositivo/fiscale derivante dall'attività svolta all'estero.

Nel corso del modulo formativo, i relatori illustreranno le diverse modalità con cui l'impresa italiana può penetrare un mercato estero e organizzare la propria presenza commerciale all'interno dello stesso, evidenziando i vantaggi e gli svantaggi connessi a ciascuna forma giuridica di investimento all'estero illustrata.

Nello specifico, i relatori analizzeranno la strategia di penetrazione del mercato estero attraverso la costituzione di una branch (o stabile organizzazione da un punto di vista fiscale), la quale potrà operare, a seconda dei casi, come unità produttiva della casa madre italiana ovvero come veicolo commerciale e distributivo dei prodotti dalla stessa manufatti ovvero come strumento di gestione di un cantiere per l'esecuzione di un appalto all'estero.

I relatori illustreranno altresì le corrette modalità per determinare il reddito d'impresa attribuibile alla stabile organizzazione e il conseguente carico fiscale derivante in capo alla stessa in base alla funzione di volta in volta svolta (produttiva, distributiva o da cantiere).

I relatori, infine, completeranno l'esposizione illustrando le formalità che l'impresa italiana dovrà porre in essere in Italia per recuperare l'imposta subita dalla stabile organizzazione all'estero.

Il modulo formativo avrà un taglio estremamente pratico e verrà dato ampio spazio per le risposte ai quesiti che perverranno dal pubblico.

I relatori sono professionisti con una lunga e consolidata esperienza nell'ambito della consulenza contrattuale, societaria e fiscale prestata a favore delle imprese italiane che operano all'estero.

PROGRAMMA

1 LE DIVERSE FORME DI INVESTIMENTO ALL'ESTERO

- 1.1. Ufficio di Rappresentanza, Branch e Subsidiary
- 1.2. Vantaggi e svantaggi di ciascuna forma di investimento all'estero

2 LE DIVERSE FORME DI STABILE ORGANIZZAZIONE ESTERA DERIVANTI DA OPERAZIONI COMMERCIALI O SOCIETARIE INTERNAZIONALI

- 3 CENNI SULLA GESTIONE AMMINISTRATIVA E CONTABILE DELLA STABILE ORGANIZZAZIONE ESTERA**
- 4 LE MODALITÀ DI DETERMINAZIONE DEL REDDITO IMPONIBILE IN CAPO ALLA STABILE ORGANIZZAZIONE ESTERA nei casi in cui la stabile organizzazione operi in qualità di:**
 - 4.1. unità produttiva della casa madre italiana
 - 4.2. agente commerciale o distributore dei prodotti della casa madre italiana
 - 4.3. strumento di gestione di un cantiere per l'esecuzione di un appalto all'estero
- 5 LE MODALITÀ E LE FORMALITÀ DA PORRE IN ESSERE IN ITALIA PER IL RECUPERO DELL'IMPOSTA SUBITA ALL'ESTERO**
- 6 L'OPZIONE PER L'ESENZIONE DA TASSAZIONE IN ITALIA DEI REDDITI CONSEGUITI ALL'ESTERO ATTRAVERSO LA STABILE ORGANIZZAZIONE (c.d. BRANCH EXEMPTION)**

RELATORI

- **Avv. Lorenzo Bacciardi, LL.M.**, managing partner dello Studio Legale Bacciardi and Partners, specializzato in diritto societario internazionale, M&A e operazioni straordinarie d'impresa, fiscalità internazionale, diritto applicabile alle assegnazioni di lavoratori all'estero;
- **Avv. Tommaso Fonti, LL.M.**, partner dello Studio Legale Bacciardi and Partners, specializzato in fiscalità internazionale, transfer pricing, IVA internazionale e diritto applicabile all'assegnazione di lavoratori all'estero.

PER INFORMAZIONI

Camera di Commercio della Romagna

Ufficio Estero

Federica Cardelli - e-mail: esterofc@romagna.camcom.it - Tel: 0543 713475 - Fax: 0543 713544